

# Stellenausschreibung

**Kutzner + Weber GmbH** ist ein familiengeführtes, mittelständisches Unternehmen und ein Tochterunternehmen der Raab-Gruppe. Unsere Produkte im Bereich der Energie- und Abgastechik stehen für Sicherheit, Energieeffizienz und Komfort. Unsere mehr als 80-jährige Unternehmensgeschichte ist geprägt von Qualität und Innovationen, die wir gemeinsam mit unseren namhaften Partnern entwickelt und erfolgreich umgesetzt haben. Renommierete Kunden auf der ganzen Welt vertrauen unserem hochwertigen Produktportfolio. Dabei stehen bei uns Kundenlösungen im Vordergrund.

Wir suchen Sie als engagierten **Key Account Manager (w/m) / Sales Manager (w/m) Biomasse**

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams OEM im Bereich Biomasse Region D-A-CH.  
Im Vordergrund stehen dabei Lösungen zur Feinstaubreduzierung sowohl durch Filter als auch aktive Regelungen.

## Ihre Tätigkeiten

- Aktiver Vertrieb an Kunden vorwiegend im Bereich Biomasse (Kessel-, Ofen- und Kaminofenhersteller) der Region D-A-CH
- Aufbau und Pflege eines Netzwerks innerhalb dieser Zielgruppe durch Teilnahme an Messen, Konferenzen, Arbeitskreisen, Verbänden etc.
- Prüfung und Abklärung technischer Kundenspezifikationen und Erarbeitung individueller Kundenlösungen
- Ausarbeitung von Angeboten sowie Abstimmung von Verträgen und Vereinbarungen
- Ideen- und Impulsgeber für die Weiterentwicklung des Produkt- und Leistungsportfolios
- Begleitung von Kundenprojekten von der Ausschreibung bis zur Betreuung nach Projektabschluss
- Kundenbesuche sowie Reporting entsprechend den Vorgaben

## Ihr Profil

- Abgeschlossene technische Ausbildung, gerne auch ein wirtschaftliches oder kaufmännisches Studium oder vergleichbar
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Netzwerk und Erfahrung im Bereich Biomasse sehr erwünscht
- Hohes technisches Verständnis und Freude am aktiven Vertrieb
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Software und MS-Office
- Selbstständige, lösungs- und kundenorientierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Qualitätsbewusstsein und hoher Grad an Eigeninitiative
- Sichere Kenntnisse von Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Kommunikationsstärke und Durchsetzungsfähigkeit
- Hohe Reisebereitschaft vorwiegend im Bereich D-A-CH

## Sie suchen

- eine herausfordernde Aufgabe mit großer Eigenverantwortung und viel Gestaltungsspielraum?
- ein leistungsbezogenes Gehalt?

Auf eventuelle Fragen und Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie Ihrer Kündigungsfrist freut sich Frau Elke König.

## Kutzner + Weber GmbH

Elke König

Frauenstraße 32

D-82216 Maisach

Email: [elke.koenig@raab-gruppe.de](mailto:elke.koenig@raab-gruppe.de)

Telefon: +49-(0)3441-687-320

